

Präsentieren und begeistern

So bringen Sie Ihr Thema auf den Punkt



Die Fahrstuhlpräsentation bezeichnet die präzise, sorgfältig geplante und spannend vorgetragene Beschreibung Ihres Vorhabens, leicht verständlich für jeden – und eben nicht länger als es braucht, um mit dem Fahrstuhl in den obersten Stock zu gelangen.

Nachmittags-Seminar Elevator pitch (Fahrstuhlpräsentation)

Mi, 14.30-17 Uhr „Keine Angst vor großen Runden“

Überblick

Ideen sind richtig gut, wenn sie nicht länger als 30 Sekunden brauchen, um erzählt zu werden. Die Leitfrage: Wie präsentiere ich Schlüsselpersonen und Multiplikatoren mein Anliegen – ob Wissens-Thema, neues Produkt oder besondere Dienstleistung – so kurz und knackig, dass ich Neugier wecke und es zu einer Folgeverabredung kommt?

Inhalte

- > Die Kunst der “Wohlspannung”
- > Erst verdichten, dann inszenieren
- > Wie man mit Bildern merkwürdig bleibt
- > Die “Probefahrt” vorbereiten

Nutzen

- > Voraussetzung für Weiterempfehlung
- > Optimierung der Kurzvorstellung
- > Selbstsicher und locker im Vortrag

Ein telefonisches Coaching zur Optimierung ist im Preis enthalten.

Kosten	Termine
€ 130,- inkl. MwSt.	17.02.2010
oder	14.04.2010
	09.06.2010
1,5 H.E.I.-Schecks (€ 75,-) und	01.09.2010
€ 37,- Eigenanteil	20.10.2010
	01.12.2010

So melden Sie sich verbindlich an

- 1 Online anmelden.
- 2 H.E.I.-Schecks bitte per Post an startklar senden.
- 3 Eigenanteil eine Woche vor Seminarbeginn an startklar überweisen. Hamburger Sparkasse Konto 100 275 46 28 BLZ 200 505 50
- ! Keine Barzahlung am Veranstaltungstag möglich. Vielen Dank!